



Verkoper binnendienst – Parking Network - Maastricht

Over We Focus BV

We Focus B.V. (www.wefocus.com) is een full service communicatie-multimedibureau met zijn eigen grafische en multimediale studio. Wij zijn gespecialiseerd in het bouwen en onderhouden van online B2B communities. Deze communities zijn gebouwd op onze eigen Community Software.

Parking Network (www.parking-net.com) is de eerste online informatie platform (opgezet in 1996) voor iedereen die zich bezighoudt met parkeren wereldwijd. Dus niet voor de consument die zijn auto parkeert, maar voor de zakelijke markt die parkeren mogelijk maakt. 'Connecting professionals worldwide' is ons doel vanaf het begin. En met succes zijn we uitgegroeid tot de grootste online informatiebron op het gebied van parkeren wereldwijd. We zijn op dit moment bezig om Parking Network China neer te zetten.

Parking Network positioneert zich via internationale beurzen, vaktijdschriften, brancheorganisaties en online marketing. Parking Network is eigendom en wordt beheerd door We Focus BV in Maastricht.

Wij zijn een jong, enthousiast team en werken in een informele open sfeer.

Over de vacature

Wij zijn op zoek naar een verkoper binnendienst, die verantwoordelijk wordt voor het genereren van advertentie-inkomsten voor Parking Network. Je rapporteert direct aan het management. Je zal nieuwe business zien te realiseren via de telefoon en werken met bestaande klanten. Tevens zal je mailings voorbereiden en marketing tools inzetten voor het genereren van advertentie-inkomsten. De functie bestaat uit het contacteren van marketing managers en communicatiebureaus via de telefoon en per email. Tijdens grote internationale beurzen krijg je de kans om klanten en prospects persoonlijk te ontmoeten. Omdat de online advertentiemarkt sterk groeit en de concurrentie toeneemt, zijn wij op zoek naar een persoon met een echte sales drive waarbij telefoneren in het Engels de normaalste zaak is van de wereld.

Jouw profiel

- Je hebt minimaal MBO werk- en denkniveau
- Je hebt een persoonlijke interesse in verschillende markten, mensen en International Business
- Je hebt sales drive
- Je bent erg resultaatgedreven en toont een sterke betrokkenheid
- Je Engels is perfect
- Je bent proactief en hebt een win-mentaliteit
- Je kan goed onderhandelen en bent een teamspeler
- Je bent NIET bang voor "cold calls"
- Je bent woonachtig in de omgeving van Maastricht
- Duits is een pré
- Kennis van de advertentie-industrie is een pré.

Tel. +31 (0) 43 362 80 42
Fax. +31 (0) 43 362 80 61

info@wefocus.com

www.wefocus.com

We Focus B.V.
P.O. Box 529
6200 AM Maastricht
The Netherlands

Adelbert van Scharnlaan180²
6224 JX Maastricht
The Netherlands

ING Bank 67.77.01.497
IBAN NL53 INGB 0677 7014 97
BIC INGBNL2A
Chamber of Commerce 14061003
VAT nr. NL8076.28.384.B.01



Ons aanbod

- Een goed salaris met een uitdagend bonussysteem
- Een aantrekkelijk pakket van secundaire arbeidsvoorwaarden
- Een sterke naamsbekendheid met een bewezen reputatie in de markt
- Een professionele organisatie met een open werksfeer
- Realistische groeimogelijkheden, in een snel groeiende wereldwijd opererende organisatie.
- Zelfstandige manier van werken

Je sollicitatie

Als deze vacature je aanspreekt, stuur dan je sollicitatie voor 15 februari met CV en foto via email naar Jorrit Weerman at jorrit@wefocus.com of: We Focus BV, Postbus 529, 6200 AM Maastricht. Of bel voor meer informatie naar: 043-3628042

Tel. +31 (0) 43 362 80 42
Fax. +31 (0) 43 362 80 61

info@wefocus.com

www.wefocus.com

We Focus B.V.
P.O. Box 529
6200 AM Maastricht
The Netherlands

Adelbert van Scharnlaan180²
6224 JX Maastricht
The Netherlands

ING Bank 67.77.01.497
IBAN NL53 INGB 0677 7014 97
BIC INGBNL2A
Chamber of Commerce 14061003
VAT nr. NL8076.28.384.B.01